

Berufsfeld Verkauf

Qualifizierungsbaustein:

Verkaufsvorbereitung und Verkaufsgespräche

Zugrunde liegender Ausbildungsberuf:

Verkäufer / in

Qualifizierungsziel:

Warenkunde, Warenpflege

Dauer der Vermittlung:

200 Stunden

Inhalte:

- Vertragliche Regelungen
- Betriebsorganisation
- Warensortiment, -pflege
- Kundenansprache
- Sicherheit, Arbeits- und Umweltschutz

Prüfungsinhalte:

Fragen bei der täglichen Arbeit

